

BEVEGONytt

NR 2 • 2019

25 års jubileum för Bevego

Läs mer om firandet på sid. 4

Årsmöte för Isoleringsfirmornas förening

Kooltherm presenterades s. 8

Special BEVEGO ÖPPNAR SIN STÖRSTA FILIAL I GÖTEBORG

sidan. 6

HUVUDKONTOR

BEVEGO

Box 168 · 441 24 Alingsås
Besöksadress: Malmgatan 8

Tel: 0322-67 14 00
Fax: 0322-63 91 88
E-post: info@bevego.se

- HUVUDKONTOR
- DISTRIBUTION/HÄMTLAGER
- TILLVERKNING



FÖRSÄLJNING, LAGER, DISTRIBUTION OCH TILLVERKNING

BORÅS

Sandlidsgatan 1N
504 62 Borås
Tel 033-22 53 70
Fax 033-12 67 08
info.boras@bevego.se

KALMAR

Rigavägen 4
393 56 Kalmar
Tel 0480-44 28 30
Fax 0480-44 28 31
info.kalmar@bevego.se

STOCKHOLM

ÅLVSJÖ

Konsumentvägen 17
125 30 Ålvsjö
Tel 08-447 15 00
Fax 08-447 15 39
info.alvsjo@bevego.se

ESKILSTUNA

Bredängsgatan 57
633 46 Eskilstuna
Tel 016-10 02 90
Fax 016-12 08 65
info.eskilstuna@bevego.se

KARLSTAD

Brigatan 9
652 21 Karlstad
Tel 054-85 44 65
Fax 054-85 49 17
info.karlstad@bevego.se

SUNDSVALL

Mejselvägen 6
853 50 Sundsvall
Tel 060-17 76 80
Fax 060-17 76 86
info.sundsvall@bevego.se

FALUN

Västermalmsvägen 1
791 77 Falun
Tel 023-70 50 30
Fax 023-65 105
info.falun@bevego.se

KRISTIANSTAD

Rörvägen 17-19
291 59 Kristianstad
Tel 044-28 16 60
Fax 044-28 16 61
info.kristianstad@bevego.se

SÖDERTÄLJE

Åkerivägen 20
152 42 Södertälje
Tel 08-554 425 60
Fax 08-554 425 61
info.sodertalje@bevego.se

BÄCKEBOL

Importgatan 37
422 46 Hisings Backa
Tel 031 390 05 00
Fax 031 390 05 01
info.backebol@bevego.se

LINKÖPING

Attorpsgatan 8B
582 73 Linköping
Tel 013-35 99 80
Fax 013-31 52 20
info.linkoping@bevego.se

TROLLHÄTTAN

Kardanvägen 68
461 38 Trollhättan
Tel 0520-48 04 00
Fax 0520-48 02 95
info.trollhattan@bevego.se

GÖTEBORG

HÖGSBO

August Barks Gata 2
421 32 Västra Frölunda
Tel.: 031-17 07 50
Fax: 031-45 11 49
info.hogsbo@bevego.se

LULEÅ

Torpslingen 9
973 47 Luleå
Tel 0920-23 78 70
Fax 0920-23 78 71
info.lulea@bevego.se

UMEÅ

Industrivägen 6
901 30 Umeå
Tel 090-12 54 44
Fax 090-12 22 15
info.umea@bevego.se

MÖLNDAL

Kryptongatan 24
43 153 Mölndal
Tel 031-67 46 50
Fax 031-67 46 59
info.molndal@bevego.se

LUND

Gustavshemsvägen 7
227 64 Lund
Tel 046-13 41 35
Fax 046-13 36 90
info.lund@bevego.se

UPPSALA

Kungsängsvägen 16
753 23 Uppsala
Tel 018-60 66 40
Fax 018-60 66 49
info.upsala@bevego.se

GÄVLE

Strömsbrovägen 23
803 09 Gävle
Tel 026-14 77 50
Fax 026-14 77 59
info.molndal@bevego.se

MALMÖ

Risvegatan 3
213 76 Malmö
Tel 040-21 41 10
Fax 040-21 41 77
info.malmo@bevego.se

VISBY

Hvylgatan 10
621 41 Visby
Tel 0498-40 48 40
Fax 0498-40 48 49
info.visby@bevego.se

HALMSTAD

Frennarpsvägen 12A
302 44 Halmstad
Tel 035-15 09 60
Fax 035-15 09 69
info.halmstad@bevego.se

NORRKÖPING

Importgatan 32
602 28 Norrköping
Tel 011-21 10 40
Fax 011-21 10 49
info.norrkoping@bevego.se

VÄSTERÅS

Dornhammargatan 2
721 33 Västerås
Tel 021-10 24 90
Fax 021-35 27 26
info.vasteras@bevego.se

HELSINGBORG

Basaltgatan 5
254 68 Helsingborg
Tel 042-22 85 88
Fax 042-22 64 90
info.helsingborg@bevego.se

SKELLEFTEÅ

Maskinvägen 20
931 37 Skellefteå
Tel 0910-71 50 30
Fax 0910-71 50 39
info.skelleftea@bevego.se

VÄXJÖ

Sjöddevägen 16
352 46 Växjö
Tel 0470-72 94 55
Fax 0470-72 98 60
info.vaxjo@bevego.se

JÄRNFORSÉN

Industrivägen 33
570 81 Järnforsen
Tel 0495-177 70
Fax 0495-500 79
info.jarnforsen@bevego.se

BROMMA

Voltavägen 9-11
168 69 Bromma
Tel 08-564 352 00
Fax 08-564 352 29
info.bromma@bevego.se

ÖREBRO

Nastagatan 12 A
702 27 Örebro
Tel 019-27 85 70
Fax 019-27 89 70
info.orebro@bevego.se

JÖNKÖPING

Bultvägen 2
553 02 Jönköping
Tel 036-30 20 70
Fax 036-30 22 10
info.jonkoping@bevego.se

ROTEBRO

Kung Hans väg 6
192 68 Sollentuna
Tel 08-440 14 40
Fax 08-626 20 42
info.rotebro@bevego.se

ÖSTERSUND

Vallvägen 1
831 48 Östersund
Tel 063-10 87 50
Fax 063-10 72 19
info.ostersund@bevego.se

TILLVERKNING OCH SERVICE CENTER

STEEL SERVICECENTER

Importgatan 14
422 46 Hisingsbacka
Tel 031-742 30 00
Fax 031-742 30 20
info.hisingsbacka.ssc@bevego.se

VENTCENTER

Mekanikervägen 5
564 34 Bankeryd
Tel 036-30 75 76
Fax 036-30 75 77
info.bankeryd.vc@bevego.se

VENTCENTER

Importgatan 37
422 46 Hisings Backa
Tel 031 390 05 70
Fax 031 390 05 71
info.backebol.vc@bevego.se

VENTCENTER

Fläktvägen 4
153 35 Järna
Tel 08-551 700 10
Fax 08-551 700 45
info.jarna.vc@bevego.se

VENTCENTER EXPRESS

Kryptongatan 24
43 153 Mölndal
Tel 031-67 46 50
Fax 031-67 46 59
info.molndal.vc@bevego.se

VENTCENTER

Almviiksvägen 41
218 45 Vintrie
Tel 040-37 04 10
info.malmo.vc@bevego.se

Följ Bevego i sociala medier för att läsa om nyheter, produktionfo hitta lediga tjänster och se bilder från våra event.



facebook.com/Bevego



instagram.com/bevegoab



linkedin.com/company/bevego-byggplåt-&-ventilation-ab



youtube.com/results?search_query=bevego

Bevego 25 år

Tiden går fort. Bevego har nu lagt 25 händelserika och framgångsrika år bakom sig. Under dessa år har vi byggt upp en landstäckande grossistverksamhet som inkluderar tre affärsområden (Byggplåt, Ventilation och Teknisk isolering) och utöver det så har vi adderat till produktion genom både Steel ServiceCenter och VentCenter. Som en 25 åring i branschen så har vi byggt upp en gedigen kunskapsbank som vi nu bygger vidare på med ungdomlig hunger.

Nyligen så förvärvades Ventilationsplåtslagaren AB i Malmö. Detta ska ses som ett led i vår fortsatta expansion inom vårt affärsområde Ventilation. Bolaget, som redan är integrerat i Bevego, ger oss ökad lokal närvaro när det gäller produktion av rektangulära kanaler i region Syd.

Den 17 juni så öppnades Bevegos hittills största filial. Detta skedde i Bäckebo norr om Göteborg, med drygt 9 000 kvadratmeter under tak så inryms här fullt sortiment av alla tre affärsområden samt ett VentCenter med produktion av rektangulära och

cirkulära kanaler. Välkommen in till vår fina butik som ligger i anslutning till lagret.

Med den struktur vi nu byggt upp ger oss möjlighet att anpassa oss efter marknadens krav och även erbjuda det lilla extra. Detta nummer av BevegoNytt ger en fingervisning av vilka mervärden vi kan ge för att lösa de dagliga utmaningar som ni som kund råkar ut för. Det kan exempelvis vara logistiska utmaningar såsom tidslossning, samleveranser, fraktoptimering eller väldigt snabba leveranser.

Vi vill även ge en inblick i bredden på projekt, oavsett om det är ett stort "high-tech" projekt, ett litet Orangeri eller renovering av en utställning på Stockholms slott, så är alla lika viktiga för oss.

Tvivelig läsning och Glad sommar



Peter Hamberg, VD.

Tävla och vinn biobiljetter!

Svara på frågorna och du har chans att vinna två biobiljetter. De rätta svaren hittar du i detta nummer av BevegoNytt.

- 1 Vilka affärsområden hittar du på Bevegos nya filial i Bäckebo?
- 2 Vilket material har man använt på taket på Orangeriet i Varberg?
- 3 Saknar du Bevego på någon ort eller i något område? Motivera varför.

Namn

Adress

E-mail

Skicka dina svar till jenny.nordstrom@bevego.se märkt "Tävling 2/19" eller till **BevegoNytt, Box 168, 441 24 ALINGSÅS** senast den **31 augusti 2019**. Vinnare utses av en jury bestående av representanter för Bevegos sortimentsutveckling och Marcomavdelning. **Lycka till!**

Redaktion

BevegoNytt ges ut av:
Bevego Byggplåt & Ventilation AB
Ansvarig utgivare: Isabel Bossle
Produktion: Bevego

Repro & Tryck:
Snabbtryckeriet Alingsås AB
Papper: Edixion Offset
Upplaga: 9 000 ex

Stort grattis

till Helen Fältström på
Refrico i Göteborg
som vann tävlingen i nummer 3/18!

BevegoProfilen



Thomas Bengtsson

Hej, vad arbetar du som?

– Jag arbetar som Affärsområdeschef för Ventilation, det innebär att jag är ytterst ansvarig för det produktsegmentet inom Bevego. Den dagliga försäljningen är ju såklart basen i vår verksamhet, men något som normalt vår duktiga personal ute på filialerna hanterar alldeles utmärkt på egen hand. Min roll är mer att försöka skapa nya och bättre förutsättningar för vi skall kunna växa vidare tillsammans med våra kunder, t.ex. arbetar vi ständigt med att utveckla vårt produktsortiment.

Hur ser en vanlig arbetsdag ut?

– Jag tillbringar ungefär hälften av tiden på mitt kontor och den andra hälften ute på fältet så dagarna kan skilja sig en hel del. När jag är utanför kontoret träffar och besöker jag leverantörer och kunder, men såklart även våra egna säljare runt om i landet. En kontorsdag går ofta åt till att följa upp och analysera vår försäljning och de uppslag som uppstår av de personliga mötena

Hur länge har du varit på Bevego?

– Jag är nu tillbaka sedan den 1:a mars i år, innan dess arbetade jag i dryga 8 år på Bevego

fram till 2015 i samma befattning så man skulle kunna säga att jag är nygammal i rollen.

Vad gjorde du innan?

– Närmast kom jag nu från en roll som VD på Areco Direct, i grunden är jag utbildad VVS-ingenjör och anställdes efter skolan av en konsultbyrå till deras drift- och underhållsavdelning. Där utförde jag besiktningar, injusteringar och utredningar inom ventilation innan jag några år senare även började att projektera. Denna grund har jag haft stor nytta och glädje av i mina olika roller inom försäljning av ventilation sedan dess.

Vad gör du på fritiden?

– Jag gillar socialt umgänge med familj och vänner, matlagning har alltid varit ett stort intresse och något som jag fick med mig hemifrån. Gillar Italien, inte minst när det gäller mat och dryck, men även bilar och motorcyklar och just nu är det en Ducati som stillar intresset. Till sist, men absolut inte minst, har jag ett generellt idrottsintresse. Främst följer jag fotboll, en sport där jag också har varit tränare fram tills för ett par år sedan. •

BEVEGO 25 ÅR

Bevego grundades 1994 av 22 delägare med lång erfarenhet av plåtslageri- och ventilationsbranschen inom grossist ledet.

Företaget har expanderats kontinuerligt och köptes år 2002 upp av Dahl Sverige AB. Kort därefter bildades ett nytt affärsområde, Teknisk Isolering.

Bevego har fortsatt att växa och har idag runt 450 anställda fördelade på HK, steel- och ventcenter och 33 filialer runt om i Sverige.

Två av delägarna som varit med från början är Peter Nilsson och Anders Bäckström.

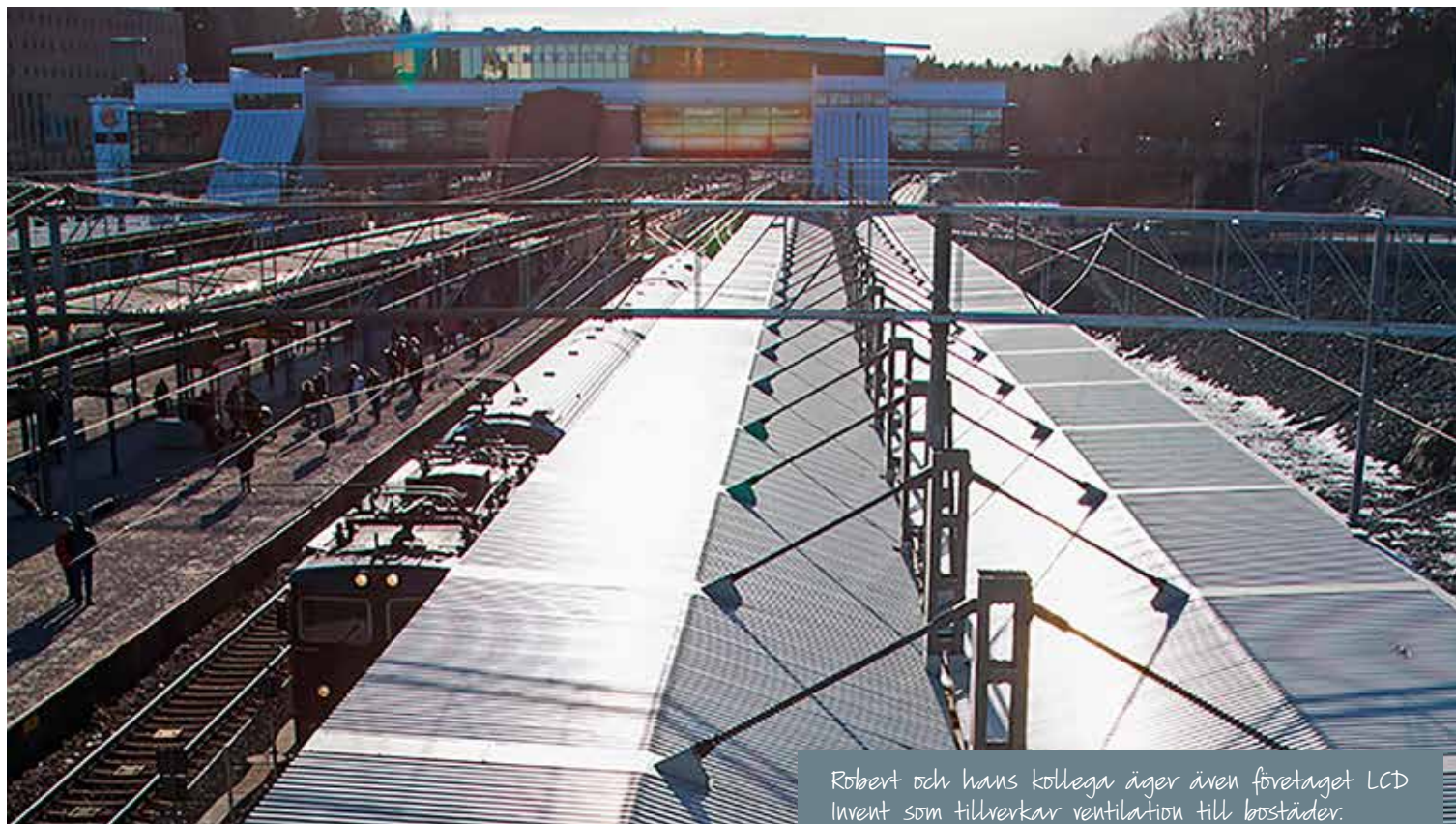
– Jag tror inte det är många i denna bransch,



som har varit med om en sådan resa på så kort tid, säger Anders Bäckström, regionchef i Syd. Åren som gått har varit väldigt lärorika och vi ser fram emot vår fortsatta resa.



Dagen firades med tårter och tävlingar runt om i landet.



Robert och hans kollega äger även företaget LCD Invent som tillverkar ventilation till bostäder.

SNABB Leverans

Vad gör man när man inser att ett jobb ska påbörjas men man saknar materialet till det. Detta var precis vad som hände när Flemmingsbergs station skulle få nytt tak på sina perronger. Bevego löste snabbt problemet tillsammans med företaget Arkadprofiler.

Arkadprofiler är ett företag som förvärvades av Robert Koos och hans kollega Zoltan Erös för några år sedan. Deras inriktning är bland annat att tillverka väderskydd, cykelparkering och kundvagnsgarage till bland annat ICA, Willys och Blomsterlandet.

Arkadprofiler är ledande inom Sverige av rullbockning samt tvärbockning av trapets-korrugerad plåt (TP20, TP35 och TP45). Företaget erbjuder ett grundsortiment som sedan kan anpassas efter kundens behov.

FÖLL MELLAN STOLARNA

Flemmingsbergs station skulle få nytt tak men när det började bli dags att montera insåg man att materialet inte fanns på plats. Beställningen hade på något sätt ramlat mellan stolarna och så fort man

insåg misstaget blev det prio ett att snabbt lösa problemet. Arkadprofiler kontaktades och de kunde hjälpa Bevego att rulla och tvärbocka plåtar som sedan levererades.

– Vi stod på kvällarna och bockade plåtar och sedan körde jag upp en liten lastbil till Stockholm på natten för att kunna leverera på morgonen, säger Robert. Efter leverans körde jag hem igen till Växjö och gjorde om samma procedur igen.

Den lilla lastbilen kördes upp vid två olika tillfällen och sedan skickades resterande plåtar i en större lastbil.

– Det gick bra, alla plåtar kunde levereras i tid, säger Robert.

MASKIN SOM RUNDBOCKAR PLÅT

Något som många inte vet är att Arkadprofiler har en maskin där de kan rullbocka

och tvärbocka TP plåt i olika radier, något de är ganska ensamma om i Sverige. Detta har Bevego uppmärksammat och kan nu tillhandahålla den tjänsten genom Arkadprofiler.

– Bevego i Umeå beställer oftast mer av just de här plåtarna som är rund- och tvärbockade, säger Robert.

Företaget har i många år köpt plåt från Bevego, allt från vanlig tunn plåt till förbrukningsvaror.

– Jag tycker det fungerar bra med Bevego, om ett problem dyker upp som det gjorde denna gång är de snabbt där för att lösa det så att alla blir nöjda, avslutar Robert. •



BEVEGOS STÖRSTA *filial*

Den 17 juni var det äntligen dags för Bevegos senaste filial att slå upp dörrarna. Filialen som ligger i Bäckebol i Göteborg är med sina dryga 9 000 kvadratmeter den största i Bevegos historia. Genom att slå samman befintliga filialer till en gemensam kan man skapa bättre logistiklösningar för kunderna. Den nya filialen erbjuder alla våra tre affärsområden, plåt, ventilation och teknisk isolering.

Det har varit intensiva dagar innan den stora öppningen i Bäckebol. Tre filialer, Kungälv, Hisnings Backa, Gullbergsstrand gatan och produktionsdelen i Kungälv har flyttat sina lager och alla produkter har placerats ut på nya hyllor i Bäckebol. Personalen bekantar sig med de nya lokalerna och även med varandra.

ALLA AFFÄRSOMRÅDEN

En anledning till sammanslagningen var att man ville skapa bättre logistiklösningar för kunderna, då man nu hittar allt under ett och samma tak.

– Tidigare hade två av tre filialer inte alla affärsområden, något som varit efterfrågat, säger Tomas Lindh, regionchef i Väst på Bevego. Det blir enklare att samordna när allt utgår från ett ställe vilket innebär effektivare och större möjlighet att öka frekvensen i närområdet, fortsätter han.

Den nya filialen erbjuder en välsorterad butiksdel, ett brett lagersortiment, en utökad tillgänglighet och inte minst en komplett personalstyrka med gedigen kompetens.

EXPRESSVERKSTAD

En av fördelarna med denna filial är att man samlat filial och produktion på samma plats för att utöka tillgängligheten. Flytten från Kungälv, där produktionen låg tidigare, innebär rymligare lokaler, bättre och säkrare lastningar och inte minst, avståndet till kunderna minskar. I Bäckebol har man även avsatt en helt egen avdelning för expressbitar som ska öka servicen för kunderna.

– Nu kan man komma in och få passbitar inom 1-3 dagar, eller snabbare om det bara är en plåt, säger Richard Schwartz,

produktionschef på Bevego. Det tror jag kommer vara uppskattat bland våra kunder, fortsätter han.

Utmaningen för produktion låg i att kunna upprätthålla produktionen samtidigt som man flyttade maskinerna till Bäckebo. Maskinerna flyttades i tre omgångar, något som personalen i stort sett skötte själva.

– Det var vår stora utmaning, att glappet i produktion inte skulle bli för stort. Men vi klarade av flytten på ca 2 veckor och nu är vi i full gång igen, säger Richard.

I produktionsdelen, som är ca 1800 kvadratmeter, kommer det jobba 20 personer.

– Det är jättemycket som är positivt med den här flytten för vår del, avslutar Richard.

LÄMPLIG LOKAL

För några år sedan började planerna om en ny filial utformas.

Man letade länge efter en lämplig lokal, både utformningen av själva lokalen och lokaliseringen var viktiga komponenter som skulle stämma. Lokalen i Bäckebo dök upp och man tog beslut om att detta skulle passa Bevego. Eftersom lokalen redan fanns behövde den byggas om för att passa Bevegos profil. Man har bland annat byggt 1100 kvadratmeter kallager, byggt en butik med tillhörande kontor och renoverat lagerytan samt delat av den lokalen i två stora delar, en lageryta och en produktionsyta. Då det var väldigt kort byggtid från det att man bestämde sig för fastigheten till inflyttning har allt mer eller mindre projekterats under byggets gång.

– Bygget har flutit på bra, inga större utmaningar. Nu ser vi fram emot att bekanta oss med vår nya lokal och att hälsa alla våra kunder, gamla som nya, välkomna, avslutar Tomas vår intervju. •



I produktionsdelen är arbetet i full gång.

SPIRANDE ORANGERI

I centrala Varberg har byggplåtslagaren Morgan Johansson på PÅLSONPLÅT fått äran att bandtäckta ett mycket unikt Orangeri. – Han som byggt huset är mycket kunnig i hur byggnader såg ut förr, säger Morgan.

PÅLSONPLÅT är ett nästan 70 år gammalt företag som jobbar främst med plåt inom byggnation men också till viss del inom ventilation. Företaget har 22 anställda och de utgår ifrån Väröbacka.

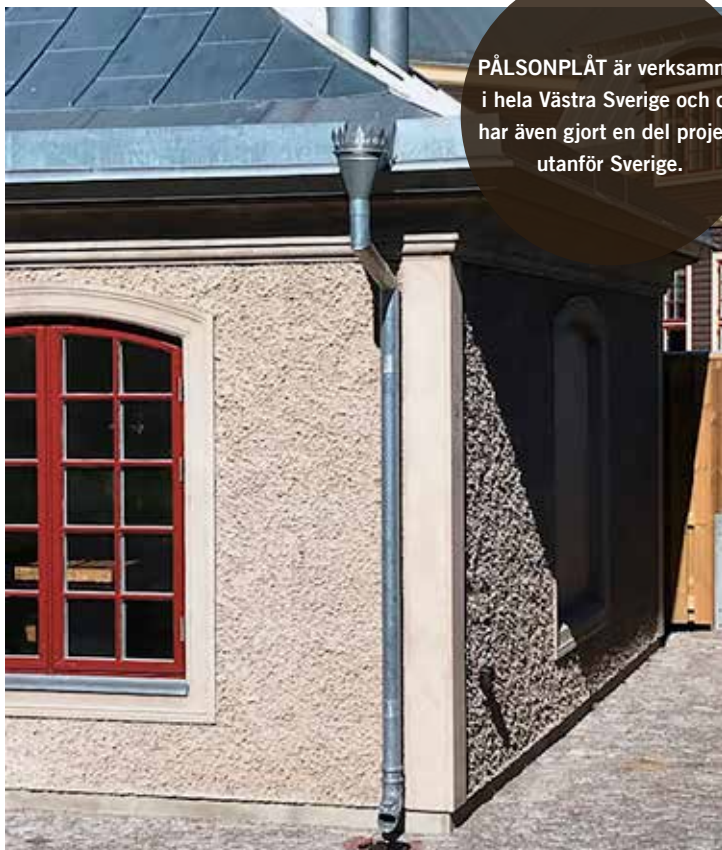
Då de har en otrolig yrkeskunskap får de ofta förfrågan om special projekt som det i Varberg. En av de anställda är Morgan Johansson, som har jobbat inom branschen i 40 år, han var den ansvarige plåtslagaren i detta projekt.

Huset Morgan jobbade med förra sommaren är ett putsat orangeri vars utsida andas dåtid fast det är nytt. Putsen i takfoten för tankarna tillbaka till 1900-talet och fönstren är handgjorda med 100 år gammalt glas i dem. Taket är en skivtäckning, en teknik som främst förekommer på byggnader där man vill ge en särskild karaktär åt taket. Materialet som använts är titanzink.

– Vi var på plats och ritade upp taket för att proportionerna skulle stämma. Det ska ju stämma med storleken på huset, säger Morgan. Vi klippte upp skivor som vi tyckte skulle passa och sedan falsade vi ihop dem i längder, fortsätter han.

Detaljerna på huset är en viktig del i bygget. Utsmyckningar på åsen och på vattenkuporna visar på en kompetent plåtslagare som har varit med länge.

Att valet föll på Bevego som leverantör var för Morgan självklart. – Vi köper nästan allt vårt material från Bevego, det fungerar väldigt bra med leveranser. Vi har en bil här varje dag i veckan, och om det är något man söker men inte kan hitta hjälper de ofta till att lösa det. •



PÅLSONPLÅT är verksamma i hela Västra Sverige och de har även gjort en del projekt utanför Sverige.



IF:S ÅRSMÖTE OCH MÄSSA

Den 26 april hölls ett välbesökt årsmöte för Isoleringsfirmornas förening med anslutande mässa 25-26 april. Under mässan presenterade Bevego Kooltherm FM, en av de mest energieffektiva isoleringsprodukterna som är tillgängliga för isolering av rörsystem.

I anslutning till årsmötet, som hölls i Stockholm, arrangerades i år IF-mässan. En av punkterna på dagordningen var kommande Branschstandard Teknisk Isolering, B T I. Något som mötte stort intresse från föreningen. Föreningen har för avsikt att ta fram en branschstandard där isolering av både rör, ventilationskanaler och utrustning ingår. Man

vill ta fram en ny standard som inte behöver ändras eller revideras vart tredje år och som i möjligaste mån är överensstämmande med europeiska standarder inom området. En annan punkt som mötte stort intresse handlade om IF-kalkyl, ett kalkylprogram framtaget av branschen för branschen.

IF-SKOLAN

Under årsmötet pratade man också om IF-skolan som sakta håller på att hitta sin nya form efter att Matthias Öman tagit över rollen som skolledare. Skolan, som finns på fem olika platser i landet, hjälper till att fördjupa kunskaperna inom isolering samtidigt som det dagliga arbetet fortsätter. Utbildningsveckorna är intensiva med mycket information. – Ofta får vi kommentarer som "Är dagen redan slut". Det sägs med glimten i ögat och jag väljer att se det som att tiden går fort

när man har roligt, säger Matthias.

KOOLTHERM FM

Bevego presenterade Kooltherm FM. En mycket energieffektiv isoleringsprodukt med lambdavärde 0,025 W/m°C (vid 50°C) som kan användas i både varma (max +110°C) och kalla installationer (min -50°C) och har en sluten cellstruktur som inte tar upp fukt. Brandteknisk klass är B₁-s₁,d₀ och Kooltherm rörskålar har låg vikt (densitet 37/kg/m³) som minskar risken för belastningsskador.

– Kooltherm FM mottogs med intresse och nyfikenhet av våra isolerkunder, de förstod de uppenbara fördelarna med produkterna och hur de skulle kunna underlätta i vardagen, säger Michael Hjöberg, Affärsområdes chef Teknisk Isolering, Bevego. •

"Den bästa nyheten för branschen på väldigt länge!" - kommentar från besökare

NYTT BUSINESS CENTER I STOCKHOLM

Visionsbild över Sthlm New 01



Emir Jasarevic

I Hammarby Sjöstad växer Sthlm New Creative Business Spaces fram. Byggnaderna, Sthlm New 01 och Sthlm New 04, består av 26 000- respektive 12 000 kvadratmeter kontorsyta som ska locka innovativa branscher att flytta in. För installeringen av all ventilation står företaget E&E Ventilation Stockholm.

Företaget E&E drivs av bröderna Emir och Evir Jasarevic. Det grundades 2005 som ett handelsbolag men ombildades 2007 till ett aktiebolag. E&E arbetar med projekt i olika storlekar från Uppsala ner till Linköping. Företaget har idag 96 anställda, blandat på projekt- och arbetsledare, montörer, ekonomi och administration.

ALLT I EGEN REGI

E&E är specialiserade inom projektledning och installation med fokus på ventilation. De erbjuder en totallösning med allt från projektering, montage, leverans till injusteringar. De tillhandahåller också lagerhållning, logistik och utkörning av material till deras kunder vid större och komplexa projekt.

– För oss är det viktigt med kvalitet och miljö, och det genomsyrar vårt arbetssätt och vår organisation, säger Emir Jasarevic, vice VD och delägare.

För några år sedan började E&E driva egna projekt istället för att vara ett montagebolag åt större projektbolag.

– Det är det bästa med oss, att vi driver allt i egen regi. Vi är involverade från första början till det att projektet står färdigt, säger Emir

27 VÅNINGAR MED LUFTBEHANDLINGSINSTALLATION

När Skanska för 2 år sedan ställde frågan till olika företag i kreativa branscher om vad som gör ett företag mer innovativt blev svaret, kontor med utsikt. Det var startskottet för Sthlm New 01 och Sthlm New 04. Det första huset, Sthlm New 01 beräknas stå klart år 2020. Det är en 27 våningar hög kontorsbyggnad med restaurang och skybar högst upp. Hus två, Sthlm New 04 blir en 12 000 kvadrat-

meter stor byggnad insvept i vit betong med cirkulära glaspuckor som genom reflektion av ljuset ändrar ton under dagen.

Bevego levererar stora mängder cirkulära och rektangulära ventilationskanaler som E&E monterar.

– Jag var och besökte Bevegos rektangulära tillverkningsenhet i Järna och blev imponerad, säger Emir. Det var en av anledningarna att valet föll på dem och det är vi nöjda med.

BEGRÄNSAD YTA

– Utmaningen i detta bygge är att ytan runtomkring husen är begränsad, vi har inte plats för uppställning av material och kan heller inte lagra i huset, säger Emir.

Inne på arbetsplatsen rör sig många yrkesgrupper och för att bygget ska flyta på bra har uppdragsgivaren, Skanska, ett centrallager dit alla leveranser skickas för att sedan portioneras ut i omgångar. För att sedan få in materialet i huset och transportera uppåt har de installerat invändiga och utvändiga hissar.

Tack vare bra lagerhållning på filialerna runt om i Stockholm är Bevego flexibla vad gäller leveranser med kort varsel.

– Att ha god framförhållning är en väsentlig del i de flesta byggen vilket E&E är väldigt duktiga på, menar Erik Grune, KAM Rektangulärt, Bevego. Vi jobbar mycket med det personliga mötet, vi träffas ofta och har avstämningar, fortsätter han.

Tillsammans med Bevego har E&E fler stora projekt, de bygger bland annat huvudkontoret till Lidl, Molnby tågdepån och Tomtebodas bussdepån.

– Det viktigaste i samarbetet är den personliga kontakten vi har med Bevego, avslutar Emir. •



logistisk utmaning I KALMAR

FÖRSTA AV
TRE DELAR

Visionsbild över nya psykiatriavdelningen

I anslutning till Länssjukhuset i Kalmar byggs det nu en helt ny psykiatrimottagning. Projektet är ett så kallat partneringsprojekt där företaget Avent står för all installation av ventilation och även en del av kylinstallationen. Byggnaden, som består av 9, 4 respektive 3 våningar som sitter ihop, blir ca 25 000 kvadratmeter. Bevego levererar cirkulära och rektangulära kanaler till bygget. - Då ytan för transporter är begränsad har logistiken för att få det att flyta varit en av våra stora utmaningar, säger Jonas Mäki.

Avent Drift och Innemiljö startade i juni 1998, det ombildades redan efter ett halvår från ett enskilt bolag till ett aktiebolag. Totalt är det 55 stycken anställda på företaget som är fördelade på 3 olika delar. Avent Drift och Innemiljö, Avent Installation samt Avent Kyl och Comfort AB. De huvudsakliga arbetsuppgifterna för de anställda är konsultation, installation, driftsättning, injustering, energianalyser, energioptimering, OVK-besiktningar, service och förebyggande underhåll av luftbehandlingssystem, kylanläggningar, värmepumpar samt styr & regler. - Den största delen av vårt bolag är service och mindre projekt, säger Jonas Mäki, VD för Avent Installation och projektledare.



BYGGET HAR STARTAT

Just nu jobbar Avent för fullt med den nya psykiatriavdelningen som ska byggas i Kalmar.

Projektet, som startade för tre år sedan drivs som partneringentreprenad där Region Kalmar är byggherre, Peab Sverige AB totalentreprenör och Avent är en av partneringentreprenörerna. Att arbeta med partneringentreprenad innebär att alla arbetar, oavsett vilket företag man representerar, för ett organiserat samarbete med projektets bästa i åtanke. För att partnering ska lyckas förutsätter det ett aktivt deltagande från alla parter genom hela processen. Det förutsätter också ett förhållningssätt till varandra som bygger på tillit, förtroende och öppenhet. Detta arbetssätt kan vara lämpligt vid tekniskt komplicerade projekt, projekt med många osäkra faktorer eller projekt som är svåra att precisera och därmed inte passar att upphandla till fast pris.

Den 1 juni 2018 togs det första spadtaget på bygget och nu har man kommit så långt att Avent har placerat ut sju stycken aggregat i källaren och markkanaler har placerats.

- Nästa del är att vi ska börja montera kanaler i källaren samtidigt som vi börjar uppifrån, säger Jonas Mäki.

Som mest har Avent 14 stycken montörer på plats plus en arbetsledare, Magnus Östman.

- Det har varit en lång process på över ett års tid. Men nu är vi igång, säger Christer Hermansson, säljare ventilation på Bevego.

LOGISTISK UTMANING

Mycket händer samtidigt på arbetsplatsen, många entreprenörer ska ha sina leveranser på utsatt tid men ytan är begränsad.

- Region Kalmar lägger stor vikt vid miljö och logistik och Bevego har kunnat leva upp till de kraven, säger Christer Hermansson.



Bygget har delats in i 26 olika zoner som delvis kommer gå parallellt.

- Tanken är att vi ropar av efterhand i god tid och så levererar Bevego någon dag innan vi startar med monteringen i de olika zonerna, säger Jonas.

För att få logistiken att fungera ännu bättre kom Erik Grune, KAM Rektangulärt Bevego, på en smart lösning, att sammanpacka de rektangulära och cirkulära kanalerna.

- Det var en av anledningarna till att vi valde Bevego som leverantör, jag tror vi kommer spara mycket transport.

Alla leveranser sker med samma åkeri och för att det ska flyta på bra på arbetsplatsen har de en så kallad tidslossning, vilket innebär att man kommer till arbetsplatsen på utsatt tid, plus minus 15 minuter, för att leverera produkterna. - Det är en viktig del i projektet, att logistiken fungerar bra, avslutar Jonas Mäki. •



Christer Hermansson, Bevego och Jonas Mäki, Avent

Historiska föremål i fokus

I de gamla valven på Stockholms slott står den nyrenoverade Livrustkammaren färdig för att ta emot besökare. Den gamla utställningen, som skildrar Sveriges kungliga historia har hittills setts av miljontals besökare. Väggarna, taken och montrarna i den uppdaterade utställningen har klätts i plåt av företaget RL-Smide.

RL-Smide AB ägs och drivs av smeden Robin Lindgren. Han grundade företaget för ca 11 år sedan efter att ha jobbat som anställd i 4 år som smed.

– Jag insåg att jag hellre ville jobba för mig själv och bestämde mig då för att starta eget, säger han.

RL-Smide gör smidesarbeten på museum, på byggen och åt olika företag. I mån av tid hjälper de även privatpersoner med svetsning eller bockning av plåt. Företaget har 5 anställda, varav en av dem sitter på kontoret. I Jordbro har de sitt kontor och sin verkstad med de maskiner som behövs för att kunna tillverka plåten.

STORT PROJEKT

För ca ett år sedan blev Robin kontaktad av projektledaren för ombyggnationen av Livrustkammaren, han tackade i det skedet nej till arbetet då omfattningen av renoveringen

kändes för stor. Några månader senare träffade han projektledaren igen.

– Då var han lite i panik eftersom företaget han tagit in inte kunde genomföra jobbet som det var tänkt, säger Robin.

Renovering var speciell då man inte kunde gå efter befintliga ritningar utan jobbet krävde att man mätte på plats och sedan gjorde helt nya tillverkningsritningar.

– Det var min stora utmaning, att få fram tillverkningsritningar på allt, fortsätter han.

Väl tillbaka i verkstan var det främst de anställda som tillverkade alla plåtar, men även Robin själv i viss mån.

– Vissa delar var svåra att få ner på papper, så då hade jag de måtten i huvudet.

KASSETTER FRÅN TAKET

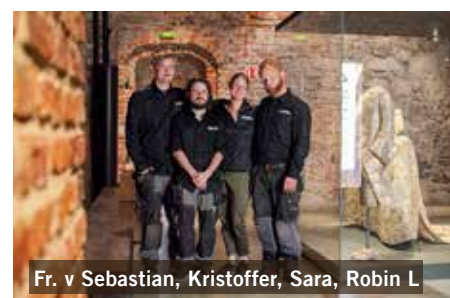
Arbetet med Livrustkammaren har pågått hela året. Det omfattande arbetet har utförts i etapper för att de ska hinna med alla delar. Innerväggar och golv är täckta i slät Magnelis plåt och taket är klätt i aluminiumplåt med en unik perforering. Från taket hänger det också moduler som även de är klädda i plåt. Valet av leverantör till jobbet föll på Bevego.

– Att det blev just Bevego beror mycket på att Morgan Sinclair, säljare på Bevego Industri, kunde få fram den perforerade aluminiumplåten till bra pris och i rätt tid, säger Robin

– Robin hade först tänkt använda sig av ett annat material till väggar och golv men jag visade honom Magnelis och berättade om dess fördelar. Han bestämde sig då för att prova på detta material istället, säger Morgan.

Materialet har ropats av efter hand, i början gjordes en större beställning som har kompletterats med mindre beställningar allt eftersom materialet börjat ta slut.

– Det har fungerat bra med beställning och leveranser tycker jag, avslutar Robin. •



Fr. v Sebastian, Kristoffer, Sara, Robin L



I kassetterna är golvet tillverkat i slät Magnelis och taket i perforerad aluminium



Stärker närvaron i södra Sverige

Den 30 april 2019 förvärvades samtliga aktier i Ventilationsplåtslagren Rolf Bengtsson AB (VP). Detta innebär en starkare säljorganisation och ökade resurser för fortsatt utveckling av sortiment och produkter.

– Det känns tryggt och spännande att bli en del av Bevegofamiljen, säger Mikael

Bengtsson, numera platschef på Bevego VentCenter i Malmö.

I lokalerna på Almviksvägen 41 i Vintrie förtöper arbetet med att ta fram rektangulära ventilationskanaler precis som vanligt. Kunderna lägger fortfarande lika enkelt sina beställningar och har kvar samma kontaktpersoner som tidigare. Den enda

skillnaden är att VP numer tillhör Bevego.

– För Bevegos räkning innebär detta ytterligare ett steg i rätt riktning för att stärka vår position i region syd på marknaden inom affärsområde ventilation, säger Peter Hamberg, VD på Bevego. Det gläder mig att vi utökar vår servicegrad och blir mer tillgängliga för våra kunder, fortsätter han.





Bevego önskar en
**HÄRLIG
SOMMAR!**