

BEVEGONytt

NR 1 • 2019

INVIGNING I BORÅS

Bevego Borås har flyttat
in i nya lokaler
sidan 5

Stort ventilationsprojekt i Hörby

Läs mer om arbetet på s. 6 - 7

SCA's nya anläggning i Östrand

Läs mer om miljardprojektet på s. 8-9

Special

TOTAL MAKEOVER AV GRISSLEHAMNS HAVSBAD

Läs mer på sidan 11

HUVUDKONTOR

BEVEGO

Box 168 · 441 24 Alingsås
Besöksadress: Malmgatan 8

Tel: 0322-67 14 00
Fax: 0322-63 91 88
E-post: info@bevego.se

FÖRSÄLJNING, LAGER, DISTRIBUTION OCH TILLVERKNING

BORÅS

Sandlidsgatan 1N
504 62 Borås
Tel 033-22 53 70
Fax 033-12 67 08
info.boras@bevego.se

KALMAR

Rigavägen 4
393 56 Kalmar
Tel 0480-44 28 30
Fax 0480-44 28 31
info.kalmar@bevego.se

BROMMA

Voltavägen 9-11
168 69 Bromma
Tel 08-564 352 00
Fax 08-564 352 29
info.bromma@bevego.se

ESKILSTUNA

Bredängsgatan 57
633 46 Eskilstuna
Tel 016-10 02 90
Fax 016-12 08 65
info.eskilstuna@bevego.se

KARLSTAD

Brisgatan 9
652 21 Karlstad
Tel 054-85 44 65
Fax 054-85 49 17
info.karlstad@bevego.se

ROTEBRO

Kung Hans väg 6
192 68 Sollentuna
Tel 08-440 14 40
Fax 08-626 20 42
Info.rotebro@bevego.se

FALUN

Västermalmsvägen 1
791 77 Falun
Tel 023-70 50 30
Fax 023-65 105
info.falun@bevego.se

KRISTIANSTAD

Rörvägen 17-19
291 59 Kristianstad
Tel 044-28 16 60
Fax 044-28 16 61
info.kristianstad@bevego.se

ÄLVSJÖ

Konsumentvägen 17
125 30 Älvsjö
Tel 08-447 15 00
Fax 08-447 15 39
info.alsvjo@bevego.se

GÄVLE

Strömsbrovägen 23
803 09 Gävle
Tel 026-14 77 50
Fax 026-14 77 59
info.gavle@bevego.se

KUNGÄLV

Maskingatan 3
442 40 Kungälv
Tel 0303-581 30
Fax 0303-581 32
info.kungalv@bevego.se

TROLLHÄTTAN

Kardanvägen 68
461 38 Trollhättan
Tel 0520-48 04 00
Fax 0520-48 02 95
info.trollhatten@bevego.se

GÖTEBORG

Gullbergs Strandgata 34 D
411 04 Göteborg
Tel 031-63 12 80
Fax 031-65 75 69
info.goteborg@bevego.se

LINKÖPING

Attorpsgatan 88
582 73 Linköping
Tel 013-35 99 80
Fax 013-31 52 20
info.linkoping@bevego.se

UMEÅ

Industrivägen 6
901 30 Umeå
Tel 090-12 54 44
Fax 090-12 22 15
info.umea@bevego.se

HISINGS BACKA

Importgatan 14
422 46 Hisings Backa
Tel 031-742 30 00
Fax 031-742 30 20
info.hisingsbacka@bevego.se

LULEÅ

Torpslingan 9
973 47 Luleå
Tel 0920-23 78 70
Fax 0920-23 78 71
info.lulea@bevego.se

UPPSALA

Kungsängsvägen 16
753 23 Uppsala
Tel 018-60 66 40
Fax 018-60 66 49
info.upsala@bevego.se

HÖGSBO

August Barks Gata 2
421 32 Västra Frölunda
Tel 031-17 07 50
Fax 031-45 11 49
Info.hogsbo@bevego.se

LUND

Gustavshemsvägen 7
227 64 Lund
Tel 046-13 41 35
Fax 046-13 36 90
info.lund@bevego.se

VISBY

Hyvelgatan 10
621 41 Visby
Tel 0498-40 48 40
Fax 0498-40 48 49
info.visby@bevego.se

MÖLNDAL

Kryptongatan 24
43 153 Mölndal
Tel 031-67 46 50
Fax 031-67 46 59
info.molndal@bevego.se

MALMÖ

Risyxegatan 3
213 76 Malmö
Tel 040-21 41 10
Fax 040-21 41 77
info.malmo@bevego.se

VÄSTERÅS

Dornhammargatan 2
721 33 Västerås
Tel 021-10 24 90
Fax 021-35 27 26
info.vasteras@bevego.se

HALMSTAD

Frennarpsvägen 12A
302 44 Halmstad
Tel 035-15 09 60
Fax 035-15 09 69
Info.halmstad@bevego.se

NORRKÖPING

Importgatan 32
602 28 Norrköping
Tel 011-21 10 40
Fax 011-21 10 49
info.norrkoping@bevego.se

VÄXJÖ

Sjöddevägen 16
352 46 Växjö
Tel 0470-72 94 55
Fax 0470-72 98 60
info.vaxjo@bevego.se

HELSINGBORG

Basaltgatan 5
254 68 Helsingborg
Tel 042-22 85 88
Fax 042-22 64 90
info.helsingborg@bevego.se

SKELLEFTEÅ

Maskinvägen 20
931 37 Skellefteå
Tel 0910-71 50 30
Fax 0910-71 50 39
info.skelleftea@bevego.se

ÖREBRO

Nastagatan 12 A
702 27 Örebro
Tel 019-27 85 70
Fax 019-27 89 70
info.orebro@bevego.se

JÄRNFORSÉN

Industrivägen 33
570 81 Järforsen
Tel 0495-177 70
Fax 0495-500 79
info.jarnforsen@bevego.se

SUNDSVALL

Mejselvägen 6
853 50 Sundsvall
Tel 060-17 76 80
Fax 060-17 76 86
info.sundsvall@bevego.se

ÖSTERSUND

Vallvägen 1
831 48 Östersund
Tel 063-10 87 50
Fax 063-10 72 19
info.ostersund@bevego.se

JÖNKÖPING

Bultvägen 2
553 02 Jönköping
Tel 036-30 20 70
Fax 036-30 22 10
info.jonkoping@bevego.se

SÖDERTÄLJE

Åkerivägen 20
152 42 Södertälje
Tel 08-554 425 60
Fax 08-554 425 61
info.sodertalje@bevego.se



VENTCENTER

Mekanikervägen 5
564 34 Bankeryd
Tel 036-30 75 76
Fax 036-30 75 77
info.bankeryd.vc@bevego.se

VENTCENTER

Maskingatan 3
442 40 Kungälv
Tel 0303-581 30
Fax 0303-581 32
info.kungalv.vc@bevego.se

STEEL SERVICECENTER

Importgatan 14
422 46 Hisingsbacka
Tel 031-742 30 00
Fax 031-742 30 20
info.hisingsbacka.ssc@bevego.se

VENTCENTER

Fläktvägen 4
153 35 Järna
Tel 08-551 700 10
Fax 08-551 700 45
info.jarna.vc@bevego.se

- HUVUDKONTOR
- DISTRIBUTION/HÄMTLAGER
- TILLVERKNING

TILLVERKNING OCH SERVICE CENTER

SNABBTRYCKERIET / TRYCKSÄKSBOLAGET ALINGSÅS / 1610

Följ Bevego i sociala medier för att läsa om nyheter, produktionfo hitta lediga tjänster och se bilder från våra event.



facebook.com/Bevego



instagram.com/bevegoab



linkedin.com/company/bevego-byggplåt-&-ventilation-ab



youtube.com/results?search_query=bevego

Det händer som vanligt mycket på Bevego!

Redan för 12 år sedan insåg Bevego att något måste göras för att öka kunskapen om plåtens mångfald för landets arkitekter och beslutsfattare. Detta för att få upp intresset och öka efterfrågan på detta fantastiska material. Som initiativtagare till detta event så är vi nu smått stolta över att vi för 11:e gången arrangerar PLÅT19. Efter att ha samlat mellan 200-300 arkitekter årligen till seminariet så är det självklart att detta har haft en effekt på både svensk arkitektur och efterfrågan på plåt. I år så går det av stapeln i Göteborg den 25 april och som vanligt med en rad internationellt erkända arkitekter som föreläsare, alla med en förkärlek för plåt i unika projekt.

Inom affärsområde Ventilation så fortsätter vi med de lokala minimiässorna där ni som kund får möta våra leverantörer och få möjlighet att ta del av alla innovativa nyheter som präglar detta affärsområde. Utan att förtälja för mycket så kommer vi snart att lansera lite nyheter även



Peter Hamberg, VD.

inom affärsområde Teknisk isolering, se det som en "cliffhanger" till nästa nummer av BevegoNytt.

Vi fortsätter även att utveckla våra filialer i outtröttligt tempo. Nu senast så invigde vi en helt ny filial i Borås. Till sommaren så kommer även en ny stor filial i Göteborg att öppnas samt att den nyrenoverade filialen i Älvsjö (Stockholm) kommer att byggas ut. Bakgrunden till detta är naturligtvis att både utbud och efterfrågan ökar. Det är så klart trevligare att komma till en ny fräsch lokal med ännu bredare sortiment.

Med en förhoppning om att vi har vintern i backspegeln så är nu våren i antågande, vi står redo att serva er med välfyllda lager runt om i hela landet.

Tävla och vinn biobiljetter!

Svara på frågorna och du har chans att vinna två biobiljetter. De rätta svaren hittar du i detta nummer av BevegoNytt.

1 Under vilket namn gick SCA's miljardprojekt som innebar att bygga en ny fabrik?

2 Hur många ventilationsaggregat levererade Bevego, TROX Auranor och VoltAir till ombyggnationen av Havsbaden Spa & Resort i Grisslehamn?

3 Saknar du Bevego på någon ort eller i något område? Motivera varför.

Namn

Adress

E-mail

Skicka dina svar till isabel.bossle@bevego.se märkt "Tävling 1/19" eller till **BevegoNytt, Box 168, 441 24 ALINGSÅS** senast den **15 maj 2019**. Vinnare utses av en jury bestående av representanter för Bevegos sortimentsutveckling och Marcomavdelning. **Lycka till!**

Redaktion

BevegoNytt ges ut av:
Bevego Byggplåt & Ventilation AB
Ansvarig utgivare: Isabel Bossle
Produktion: Bevego

Repro & Tryck:
Snabbtryckeriet Alingsås AB
Papper: Edixion Offset
Upplaga: 9 000 ex

Stort grattis

till Daniel Larsson på
Jannes Bleck & Plåt AB i Göteborg
som vann tävlingen i nummer 4/18!

BevegoProfilen



Michael
Hjöberg

Hej, vad arbetar du som?

– Jag arbetar som Affärsområdeschef för Teknisk Isolering. Det innebär att jag i olika omfattning är involverad i hela kedjan från kontakt med leverantörer till kunder.

Hur ser en vanlig arbetsdag ut?

– Nu i början har det naturligtvis varit mycket fokus på introduktion i Bevegos rutiner och arbetssätt både på huvudkontoret i Alingsås och i kontakter runt om på regionerna. Jag har hunnit träffa en del av leverantörerna och även här är det mycket nytt att lära. Kundkontakten är som alltid väldigt viktig och jag har träffat ett par kunder i min nya roll, men det har tyvärr fått stå tillbaka lite under introduktionen. En framtida normaldag kommer jag vara närmare kunderna.

Hur länge har du varit på Bevego?

– Jag började direkt efter årsskiftet så det är 3 månader sedan nu.

Vad gjorde du innan?

– Min bakgrund är lite blandad, jag jobbade flera år som produktionstekniker innan jag pluggade till civilekonom. Därefter har jag jobbat med några olika roller inom försäljning och marknadsföring. Närmast kommer jag från en stor leverantör till Bevego, Paroc, där jag var försäljningschef inom Teknisk Isolering i drygt 17 år.

Vad gör du på fritiden?

– Barnen flyttade hemifrån under hösten så det är lite av en ny tillvaro rent praktiskt. Vi bor i ett gammalt hus så det finns alltid små projekt att ta tag i. På vintertid åker jag gärna skidor och på sommaren kan det bli någon golfgrunda. I övrigt så umgås jag som de flesta andra med familj och vänner och reser gärna lite då och då. •

Bevegos minimässor

Minimässor året runt

Under året har vi ett späckat schema med minimässor i hela landet inom både affärsområde byggplåt och ventilation. Vi hoppas att dessa ska ge er som kunder mer information om våra produkter och om vad som händer i branschen. Välkommen!

Ventilation

v.17	23/4	Bevego Borås
	24/4	Bevego Karlstad
	25/4	Bevego Västerås
v.41	8/10	Bevego Jönköping
	9/10	Bevego Kalmar
	10/10	Bevego Lund

Byggplåt

v. 14	1/4	Bevego Älvsjö
	2/4	Bevego Uppsala
	3/4	Bevego Trollhättan
v. 20	13/5	Bevego Malmö
	14/5	Bevego Halmstad
	15/5	Bevego Jönköping
v. 43	21/10	Bevego Hisings Backa
	22/10	Bevego Karlstad
	23/10	Bevego Falun



Du hittar mer information om våra minimässor på Bevego.se/evenemang



Invigning av nya, fina lokaler i Borås!

Den 28 februari hade Bevego invigning av våra nya fina lokaler på Sandlidsgatan i Borås. Vi hade våra leverantörer på plats som visade upp produktnyheter och annan nyttig info och det bjöds på mat och underhållning ända in på sena kvällen. Jonas Strandh, platschef i Borås är väldigt nöjd med hur dagen och kvällen fortlöpte.

– Personalen och leverantörerna gjorde en kanoninsats för att vår invigning skulle bli så bra som möjligt och välkomna våra kunder på bästa sätt. Vill passa på och tacka alla kollegor, leverantörer och kunder som gjorde vår dag och kväll så lyckad, säger platschefen glatt. •



Platschef Jonas Strand och butiksansvarig Anne-Beth Larsson



På scen redo att klippa bandet: Jonas Strand (Platschef), Peter Hamberg (VD) och Tomas Lindh (Regionchef väst)



Nu hittar ni oss på:
Sandlidsgatan 1N, 504 62 Borås



Stort ventilationsprojekt i Hörby

Luftfördelarna i Skåne AB har utfört ventilationsentreprenad för Hörby Kommuns Industrifastigheter AB där man uppför industrilokaler för Nolato MediTech AB. Bevego i Malmö levererade kanalsystem, infästningsmaterial och specialtillverkade rör till projektet.

Lokalerna som byggs är avsedda för tillverkning och montering av formsprutade komponenter till medicintekniska produkter för Nolato. Projektet startade 5 dec 2016 och slutbesiktningen ägde rum 28 januari i år. Det är en mycket avancerad anläggning för renrumsteknik, vilket innebär att det har varit höga krav på temperaturer, fuktighet och renlighet eftersom det inte får finnas någon smuts eller partiklar i rören över huvudtaget.

RÖR OCH DETALJER HANDTVÄTTADES

– Bevego i Malmö levererade kanalsystem, infästningsmaterial och specialtillverkade rör, allt enligt våra önskemål, berättar Ronald Dahlin som är delägare i Luftfördelarna.

Alla rör och detaljer är handtvättade invändigt innan leverans. Totalt har 5000m speciellängder rör levererats, varav 500 rör i 5m och 200 rör i 3325mm. Rören har levererats i förslutna kartonger i specialemballage direkt från fabriken i Bankeryd.

– Projektet löpte på smidigt tack vare att vi fick levererat kanaler i rätt längder, det sparade oss produktionstimmar i projektet. Montörerna på plats tog truckkort för att göra hanteringen lättare med allt material till projektet och för att bidra till en bättre arbetsmiljö, berättar Ronald. Han fortsätter:

– Tillsammans med entreprenörerna i projektet;

Thages Bygg, Styr VVT, Vs Holmströms Rör och El Prenad Eslöv, hade vi ett bra samarbete hela vägen. Framförallt med Christer Andersson på Thages och Martin Carlsson på Nolato.

Den stora utmaningen i projektet nämner Ronald var att få ihop logistiken på bästa sätt med leveranserna och även installationerna i lokalerna.

– En stor framgång i projektet var vår ledande montör Peter Frank som har drivit projektet på ett föredömligt sätt. Tack vare en hållbar tidsplan fungerade detta utomordentligt bra, berättar han.

FÖRDELAKTIGT SAMARBETE

Något som Ronald vill lyfta fram speciellt i detta projekt är just samarbetet och att alla har fått vara väldigt delaktiga från start. Redan vid ritningsbordet fick alla entreprenörer planera tillsammans och jämföra sina ritningar så att allt skulle funka så smidigt som möjligt, något som har legat till grund för en hållbar och bra tidsplan. Utgångspunkten var att desto mer man vet innan projektet startar desto färre hinder på vägen kan uppstå.

– Det som ofta kan vara ett problem annars är att tidsplanerna kan vara lite för snäva, då man ofta kan projektera i upp till ett år och sedan ska produktionen ske på 6-7 månader och det är såklart inte optimalt, förklarar Ronald. Han fortsätter:

– Det blir bättre balans om man har lika mycket tid för projektering som för produktion som det blev i detta fall. Detta är en stor bidragande effekt till varför det blev så lyckat! Detta är ett av de bästa projekt jag varit med i, avslutar han.

I det stora fläktrummet som arbetet ibland skedde i släpptes delentreprenörerna in en i taget, allt för att de olika grupperna skulle slippa stå på varandra vilket annars kan bli fallet. Detta förbättrade arbetsmiljön såväl som resultatet då det underlättade för att hålla god stämning och ordning och reda.

FÖRETAG MED ERFARENHET

Luftfördelarna i Skåne AB startade 1993 av Ronald och Sonny Elgström som har lång och gedigen erfarenhet av branschen. De har drivit bland annat projekt på Universitetssjukhuset i Lund, Thages Bygg Akademiskahus, Vasakronan, Svedala kommun, Lenyfastigheter och Eslövs kommun under åren. Idag har de 11 medarbetare i företaget som utför ventilationsentreprenader och servicearbeten.

Anders Bäckström, regionchef Syd på Bevego som också har varit involverad i projektet berättar att de har haft ett långt och bra samarbete ända sedan Bevego startade 1994, vilket även Ronald intygar. •



Ronald Dahlin, Peter Frank och Martin Carlsson





Nya anläggningen till SCA's massafabrik i Östrand står klar

I Timrå utanför Sundsvall ligger SCA's massafabrik. Här har SCA gjort en av de största investeringarna inom svensk industri genom tiderna, och den största i Norrland någonsin. Bevego har levererat aluzink till projektet.

När SCA satsade uppemot 8 miljarder på att bygga en ny fabrik fördubblade de sin kapacitet och fick på så sätt världens största produktionslinje för blekt barrsulfatmassa, en råvara som används till bland annat hygienartiklar och tryckpapper. Den nya anläggningen håller världsklass när det gäller produktkvalitet, miljöprestanda och

konkurrenskraft.

Byggprojektet, som gick under namnet Helios, innefattade flera omfattande delprojekt med stora logistikutmaningar. Som mest förväntades 1500-2000 personer arbeta inne på fabriksområdet samtidigt. Allt medan den ordinarie produktionen pågick som vanligt. En av entreprenörerna som arbetade där är Bilfinger Industrial Services Sweden AB, del av den

globala Bilfinger-koncernen. Företaget levererar tjänster inom konstruktion, industriellt underhåll, projektledning, verkstadsproduktion och rådgivning till papper & massa, processindustri, energi- & stålindustrin i Norden.

– Vi har haft ett gott samarbete med SCA under många år och är inblandade i flera projekt på området, berättar Kent Westerlund, Regionchef och projektansvarig på Bilfinger.

STOR UTMANING

Från Bevego har Bilfinger beställt mycket stora volymer av Aluzink på rulle. Dessa levereras till Bilfingers produktionsanläggningar i Kungälv, Karlstad, Sundsvall och Örnsköldsvik. Av materialet prefabriceras enheter som används till ytbeklädnad av rör, utrustning och ventilation. I ordern ingick också större mängder lackerad plåt och rostfri stålplåt som användes på samma sätt. De färdiga enheterna tog Bilfinger själva in på arbetsområdet.

– Normalt brukar vi köpa allt material på en gång och förvara alla enheter på arbetsplatsen men nu var vi tvungna att ta in dem i omgångar, precis då de behövdes, något som krävde omfattande planering när det gäller materiallogistik, säger Kent. Han berättar också att eftersom fabriken fortsatte som vanligt under projektets gång krävdes väldigt tigha tidsscheman med mycket noggrann planering.

– Projektet i sin helhet har varit en rejäl utmaning, som mest har vi varit uppemot 140-150 montörer, arbetsledare och projektledare som varit engagerade, förklarar Kent. Han fortsätter:

– Det har varit roligt att ha varit en del av detta projekt, både för att det varit utmanande att lösa alla problem som dyker upp under resans gång men framförallt för att vi har en enastående personal som håller humöret uppe även under motgångar.

SAMORDNADE LEVERANSER

Bilfingers order är Bevegos hittills största när det gäller just Aluzink. Den som hanterat leveranserna är Patrik Edholm, Innesäljare

på Bevego Sundsvall.

– Det var ett väldigt stort projekt för oss när det gäller både volym och logistik. Förutom det material Bevego levererat till Bilfingers produktionsenheter har man också lagerhållit visst material, både på filialen i Sundsvall och centralt på Steel Center i Göteborg. Från filialen i Sundsvall har vi samordnat leveranser med Dahl som har andra kunder i projektet. På så sätt hade vi tidvis möjlighet att leverera material med kranbil två gånger om dagen, berättar Patrik.

– Det är bra både ur service- och miljösynpunkt, dessutom minskade det trafiken inne på det redan hårt belastade området, lägger han till.



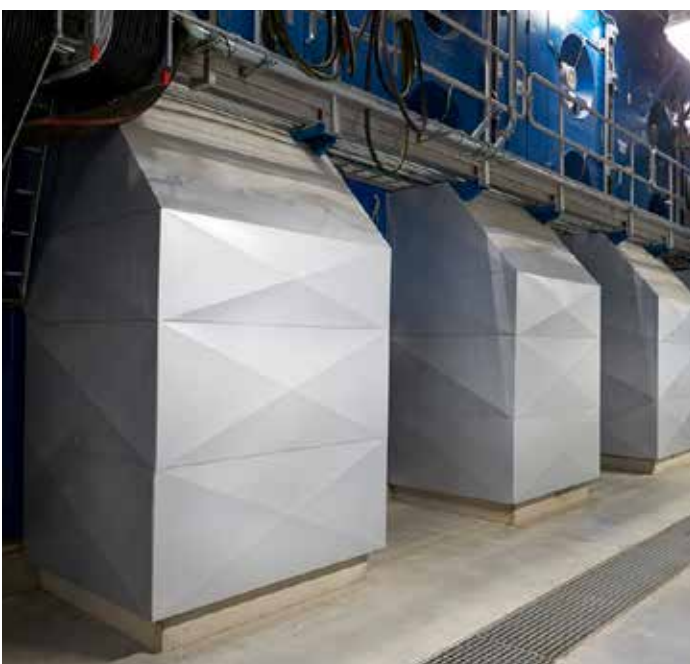
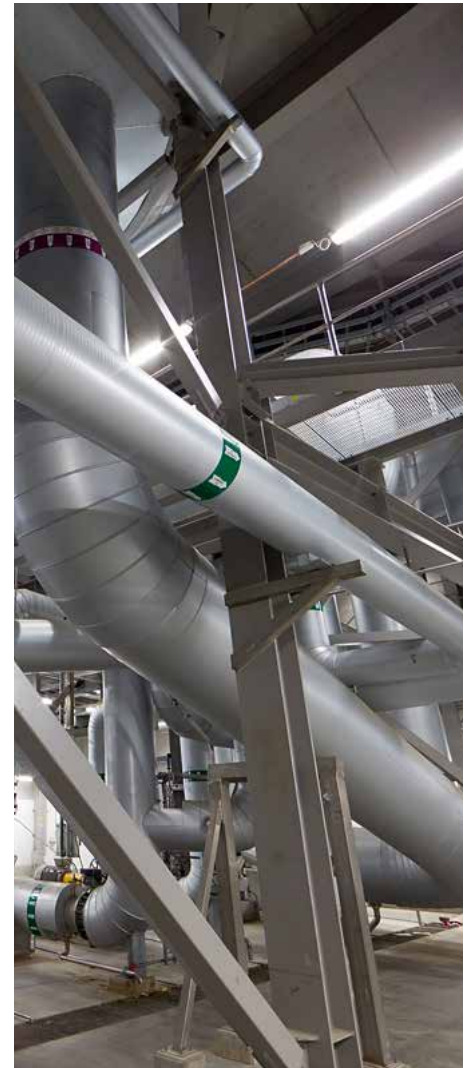
Projektet i sin helhet har varit en rejäl utmaning, som mest har vi varit uppemot 140-150 montörer, arbetsledare och projektledare som varit engagerade

FÖRDELAKTIGT SAMARBETE

– Vårt växande samarbete med Bilfinger är mycket positivt. Vi är båda marknadsledande inom våra områden och samarbetet genererade stora fördelar, säger Michael Hjöberg, affärsområdeschef inom Teknisk Isolering på Bevego.

Kent håller med och tillägger att Bevego alltid är väldigt serviceinriktade.

– Vi har ett gott samarbete med Bevego och ser den lokala förankringen som en stor fördel eftersom vi också finns på flera orter i landet och det blir lätt för oss att samarbeta på plats, säger han. •



Låt solen tillverka elen!

Välkommen till Bevegos solesortiment! Vi hjälper dig som är företagskund hos oss med utbildning. Kontakta din närmsta filial eller besök bevego.se för mer information.

Du kan även kontakta vår solelexpert.

Mail: Olov.ahlberg@bevego.se

Telefon: 0705-107915



PLÅT19

PLÅT19 kommer till Göteborg 25 april

Snart är det dags för PLÅT19 som kommer äga rum i Göteborg denna gång, närmare bestämt den 25 april på teatern i Eriksbergshallen.

Vi är stolta att kunna presentera några av världens främsta arkitekter, materialexperter, forskare och fasadinnovatörer som visar på metallfasadernas möjligheter. Arkitekter och andra beslutsfattare inom byggbranschen kan kostnadsfritt ta del av både föreläsningar och utställning.

Läs mer på
www.plat19.se

Vi ses!

Total makeover på Havsbaden Grisslehamn

Havsbaden Spa & Resort i Grisslehamn har nyligen fått en total makeover. Ombyggnationen innefattade en utbyggnad på ca 5500kvm, varav en ny hotellflygel, spaanläggning, gym, restaurangdel, konferens samt en ny foajé. Det var Lapplandsgruppen med Stefan Karlsson i spetsen som stod för ombyggnaden och de i sin tur tog hjälp av Venttek Energi & Ventilation AB att leverera och installera ett komplett ventilationssystem i samband med ombyggnationen.

BEVEGO LEVERERADE MATERIAL

Genom Bevego och TROX Auranor fick Venttek allt sitt material levererat för att montera. Arbetet startade i juni 2017 och stod klart sommaren 2018.

Tobias Wallbom, säljare på TROX Auranor, berättar att när det kom till brandkraven så hjälptes de åt att ta fram en komplett brandlösning som uppfyllde alla krav och som samtidigt var enkel för Venttek att installera

och driftsätta. Tack vare att Venttek lämnat ett tydligt schema till TROX Auranor för hur systemet skulle fungera, kunde de leverera styrsystem Aurasafe färdigprogrammerat till arbetsplatsen.

Tobias berättar vidare att i samband med driftsättning var både TROX Auranor och Venttek fysiskt på plats för att hjälpas åt att enkelt lösa de eventuella finjusteringar som behövde göras.

BRA SAMARBETE

Efter driftsättning har systemet fungerat problemfritt trots vissa utmaningar som uppstått under hösten i samband med en storm som orsakade ett längre strömbrott i hela regionen. Fredrik Molin, ägare och VD på Venttek berättar att samarbetet med TROX Auranor och Bevego har funkat jättebra. Han berättar att han gillar att samarbeta med leverantörer som håller hög klass och tillägger att i detta projekt har Bevego och TROX Auranor varit i framkant.

– Det som har varit extra kul är det fantastiska samarbete som har genomsyrat hela projektet från beställare och entreprenad till leverantör, där vi alla jobbat åt samma håll för att få en kostnadseffektiv entreprenad och en leverans av högsta kvalitet, berättar Fredrik.

Peter Sjöberg, Platschef på Bevego, har varit länken från Bevegos sida och instämmer i att samarbetet fungerat mycket bra under projektet. •

Material som levererats från Bevego, TROX Auranor & VoltAir

- 6 st ventilationsaggregat
- till/frånluftsdon samt montage detaljer
- kylbafflar
- brandspjäll
- Brandspjällsstyren Aurasafe
- kanaler
- Med mera...



Från vänster: Markus, Fredrik, Johan, Henrik och Andreas

Utbildning med Plannja Academy

Tillsammans med Plannja Academy håller vi utbildningar på våra filialer. 28 mars körde vi igång första utbildningstillfället på vår filial i Älvsjö.

Utbildningen ger information om Bevego Pro och Plannja Komplet, produktgenomgång, montageutbildning och

information om fördelarna med att bli en certifierad partner bland annat. Kontakta Bevego Älvsjö för mer information.

Håll utkik, snart dyker vi upp på flera orter!



Vårkampanj

Handla utvalda favoriter till kampanjpris!

Gäller under perioden 4/3 - 30/4 så långt lagret räcker.
Vi reserverar oss för eventuella tryckfel.

ISO VENT 2.0 & ISO STRONG 2.0

Nya svetsmaskiner för isoleringsstift

Bevego lanserar nu två nytutvecklade svetsmaskiner för svetsning av isoleringsstift med fast bricka eller CDstift med lös bricka. ISO VENT 2.0 är speciellt lämplig för svetsning på ventilationskanaler medan ISO STRONG 2.0 dessutom är lämplig för svetsning av brandisolering på stålkonstruktioner.

Bland fördelarna märks:

- Låg totalvikt, ca 15 resp. 17 kg inkl. pistol och jordkabel
- Användarvänlig, enkel inställning av spänningen (pilar för öka/ minska)
- Pistolen har en integrerad signal- och strömkabel
- Mycket robust konstruktion

Kapacitans (µF)

ISO VENT 2.0: 66 000

ISO STRONG 2.0: 99 000

Laddenergi (Ws)

ISO VENT 2.0: 1 600

ISO STRONG 2.0: 2 400

Dimensioner (LxBxH mm)

ISO VENT 2.0: 400x210x250

ISO STRONG 2.0: 480x205x250

Komplett set består av:

- Strömkälla
- Pistol CI 03 (92-20-254)
- Jordkabel (92-40-091)
- Magnet Chuck (437-MC-M)
- Praktisk förvaringslåda

Artikelnummer:

ISOVENT2 & ISOSTRONG2

Kampanjpris
ISO STRONG 2.0
komplett set

28 900:-
exkl. moms



Kampanjpris
ISO VENT 2.0
komplett set

24 900:-
exkl. moms



Fler erbjudanden hittar du på våra filialer och bevego.se!